Curso prático de Seguro de Responsabilidade Civil Profissional

Aprenda:

- Como identificar oportunidades novas e na própria carteira
- Os argumentos que vendem
- Como contratar as coberturas adequadas para o perfil de risco do seu cliente
- O que fazer no pós-venda para não ter sinistro negado
- Acesso a vários modelos de apresentação comercial
- Mais de 200 casos reais no maior banco de exemplo de sinistros disponível para corretores
- E sua dúvidas diretamente esclarecidas por mim

Clique aqui e tenha acesso imediato

02.09.2021