

Em 15 anos de experiência já vi muitos erros tanto na abordagem quanto na contratação das apólices de RC Profissional para advogados. Alguns desses erros prejudicam a venda, pois o advogado não se convence do risco e não contrata a apólice. Outros podem comprometer a cobertura no momento do sinistro.

Descubra abaixo os 7 erros mais comuns:

- 1- **Sócio:** contratar uma apólice sem cobertura para reclamações contra o sócio do escritório. Em muitas seguradoras ele não está coberto e no sinistro isso gera muitas frustrações
- 2- **Perda de uma chance:** Não verificar se há exclusão para perda de uma chance. Esse é o principal risco dos advogados e algumas seguradoras não amparam
- 3- **Limite errado:** Contratar o limite de garantia fundamentado apenas no faturamento do escritório
- 4- **Franquia errada:** Muitas seguradoras aplicam a franquia de acordo com o faturamento, o que prejudica alguns segurados. Você precisa entender o perfil do segurado para negociar uma franquia adequada ao risco dele
- 5- **Ignorar o risco:** Os advogados não são todos iguais. Alguns podem trabalhar com atividades que algumas seguradoras excluem e você sem saber, pode contratar justamente nessa seguradora
- 6- **Abordagem genérica:** Não apresentar exemplos de sinistros que podem acontecer com advogados para que ele perceba que precisa da apólice
- 7- **Não mostrar como o prêmio é baixo:** Se você não demonstrar o tamanho da exposição e o risco ao patrimônio pessoal dele versus o investimento baixo da apólice, ele não vai contratar

Para entender como solucionar cada um desses erros, assista a aula abaixo:

<https://www.youtube.com/watch?v=1EFRPqeWmEg>

05.10.2020