Em 15 anos de experiência já vi muitos erros tanto na abordagem quanto na contratação das apólices de RC Profissional para advogados. Alguns desses erros prejudicam a venda, pois o advogado não se convence do risco e não contrata a apólice. Outros podem comprometer a cobertura no momento do sinistro.

Descubra abaixo os 7 erros mais comuns:

1- **Sócio**: contratar uma apólice sem cobertura para reclamações contra o sócio do escritório. Em muitas seguradoras ele não está coberto e no sinistro isso gera muitas frustrações

2- **Perda de uma chance**: Não verificar se há exclusão para perda de uma chance. Esse é o principal risco dos advogados e algumas seguradoras não amparam

3- **Limite errado**: Contratar o limite de garantia fundamentado apenas no faturamento do escritório

4- **Franquia errada**: Muitas seguradoras aplicam a franquia de acordo com o faturamento, o que prejudica alguns segurados. Você precisa entender o perfil do segurado para negociar uma franquia adequada ao risco dele

5- **Ignorar o risco**: Os advogados não são todos iguais. Alguns podem trabalhar com atividades que algumas seguradoras excluem e você sem saber, pode contratar justamente nessa seguradora

6- **Abordagem genérica**: Não apresentar exemplos de sinistros que podem acontecer com advogados para que ele perceba que precisa da apólice

7- **Não mostrar como o prêmio é baixo**: Se você não demonstrar o tamanho da exposição e o risco ao patrimônio pessoal dele versus o investimento baixo da apólice, ele não vai contratar

Para entender como solucionar cada um desses erros, assista a aula abaixo:

https://www.youtube.com/watch?v=1EFRPqeWmEg

05.10.2020